

Ölinvest aus Niedersachsen

Die Texxol Mineralöl AG wurde vor 20 Jahren von Dr. Sönke Harrsen, einem Handelsexperten der Haniel-Gruppe, gegründet. Er fand drei Ölinvestoren in den USA und arbeitete als AG mit einer Investorengruppe zusammen, unter anderem mit Ray Richey. So entstand Texxol als kleine, exklusive Boutique im Öl- und Gashandelsgeschäft, die sich auf den Erwerb von Förderrechten an Öl- und Gasvorkommen konzentriert.

Kai Lemke ist seit April 2018 im Unternehmen tätig und hatte davor auch schon als externer Berater Kontakt mit Texxol: „Ich komme aus dem Finanzwesen und bin immer an Zahlen interessiert und an Unternehmen, die sich in einer spannenden Entwicklungsphase befinden.“ Die Texxol AG hat drei Standbeine, zum einen amerikanisches Öl und Gas sowie erneuerbare Energien in Deutschland, wo sich das Unternehmen an Förderungsmodellen im Shortcut-Modell beteiligt, bevor sie in den Markt gehen. Die 100%ige Tochter Texxol Energy Inc. in den USA

sondiert fortlaufend Öl- und Gasinvestitionsmöglichkeiten, ist an weit über 200 Öl- und Gasbohrungen beteiligt und macht das kaufmännische Monitoring. Darüber hinaus betreibt die zweite 100%ige Tochtergesellschaft, die Texxol Operating, aus ihrem Bürogebäude im Westen von Fort Worth über 350 Bohrungen für deutsche und amerikanische Anleger. Zudem bringt sie als wohl einzige Gesellschaft deutschen Ursprungs mit der entsprechenden staatlichen Zulassung eigenständig Bohrungen nieder. In Deutschland hat das Unternehmen seit dem letzten

Jahr ein weiteres Standbein mit der Texxol New Energy mit Fokus auf Wind, Solar und Blockheizkraftwerke. Die Texxol AG sitzt als operative Mutter darüber mit dem Bereich Customer Service für die

Wir achten darauf, ausschließlich über die eigenen Töchterfirmen zu investieren, um die Rendite im Griff zu haben. Zudem ist die AG selbst an den Investitionen beteiligt, damit sitzen wir alle im gleichen Boot.

Betreuung der B2B- und B2C-Kunden. „Wir konnten rund 3.000 Kunden werben und haben rund 130 akkreditierte Berater. Damit konnten wir rund 60 Millionen EUR einsammeln. Wir achten darauf, ausschließlich über die eigenen Töchterfirmen zu investieren, um die Rendite im Griff zu haben. Zudem ist die AG selbst an den Investitionen beteiligt, damit sitzen wir alle im gleichen Boot“, sagt Kai Lemke. „Wir sind vom Marktpreis abhängig und handeln bei fünf Energiebörsen. 2017 haben wir ein Drilling für 1,28 Millionen verkauft, das war ein Asset Deal. Wir investieren direkt mit den Texanischen Investoren, machen nur Shortcuts und kaufen nichts auf dem Markt, denn wenn es auf dem Markt ist, ist der Preis uninteressant.“ Über 20 Jahre konnte Texxol seine Leistungsfähigkeit und Kontinuität dokumentieren. Die AG bietet ihren Kunden eine Einmalzahlung an mit Kleinstsummen ab 1.000 EUR, aber auch Langfristanlagen mit 15 Jahren oder mehr, wo die Erträge später ausgezahlt werden, wenn zum Beispiel der Steuersatz nach einer Zeit geringer ist, etwa



Die Texxol AG ist an weit über 200 Öl- und Gasbohrungen beteiligt



Das Bürogebäude in Fort Worth



Ronald Hessel, Vorstandsvorsitzender der Texxol Mineralöl AG

im Rentenalter. „Wenn wir uns die Märkte ansehen, gab es 2014 eine starke Zäsur, was den Barrelnpreis und den Gaspreis betrifft, das hat sich natürlich auch auf die Rendite ausgewirkt. Viele Jahre

Unseren Kunden bieten wir Individualität bei persönlicher Vermögensplanung und -sicherung. Wir schneiden ein Modell auf die persönliche Situation des Kunden zu, sind also eher Boutique als Ladenkette.

haben wir zweistellige Renditen erzielen können, mittlerweile sind diese nur noch einstellig. Da wir in absoluten Niedrigzinszeiten leben, sind unsere Anlagemöglichkeiten eine gute Alternative als Zweit- oder Drittanlage“, sagt Kai Lemke. „Der Ölpreis hat sich aktuell erholt, der Gaspreis ist immer noch auf niedrigem Niveau. Deshalb ist jetzt eine günstige Zeit, um Anteile zu kaufen, durch die aktuellen Tiefpreise. Ein Trend geht zur Verflüssigung des Gases, was wiederum

Auswirkungen auf die Preise haben wird, also wird der Gaspreis wieder ansteigen.“

Texxol beschäftigt sechs Mitarbeiter an seinem Standort Brackel in Niedersachsen sowie weitere 25 für die kaufmännische und technische Umsetzung in den USA. „Wir kennen jeden Kunden persönlich, sind nicht nur leistungsorientiert, sondern auch menschlich. Weiterhin sind wir spezialisierte Anbieter im Energiebereich und haben vier Kompetenzzentren in den Regionen. Unseren Kunden bieten wir Individualität bei persönlicher Vermögensplanung und -sicherung.



Eine Ölbohrung wird durchgeführt

TEXXOL Mineralöl AG

Thieshoper Straße 14
21438 Brackel
Deutschland

☎ +49 4185 504370

☎ +49 4185 5043729

✉ zentrale@texxol.de

🌐 www.texxol.de

TEXXOL

THE CLEVER WAY

Wir schneiden ein Modell auf die persönliche Situation des Kunden zu, sind also eher Boutique als Ladenkette“, so Kai Lemke. Im Zuge der Digitalisierung konnten wir über 20% der Betriebskosten durch die Vereinfachung der Prozesse reduzieren. Texxol wird zukünftig weiterhin mit Ray Richey zusammenarbeiten. „Wir sind an 200 Förderungen beteiligt und damit erst einmal für die Zukunft abgesichert. Die Förderanteile laufen bereits für uns, aus der gesicherten Förderung erfolgt ein gesicherter Zulauf an Geld. Wir verfügen über rund sechs Millio-

nen Öl- und Gasreserven, diese haben wir immer sehr konservativ bewertet“, so Kai Lemke über die Zukunftsaussichten des Unternehmens. „Was wir vorhaben ist eine Streuung, um die Anleger noch besser abzusichern. Nach EEG wollen wir auch entsprechend investieren. Momentan ist der Anteil noch kleiner als 10%, in den nächsten Jahren könnten es 25% sein, da die Rendite ja gesetzlich abgesichert ist.“



Fort Worth ist die fünftgrößte Stadt in Texas

Wirtschaftsforum:

www.wirtschaftsforum.de

TEXXOL

THE CLEVER WAY

NEWSLETTER · JULI 2019